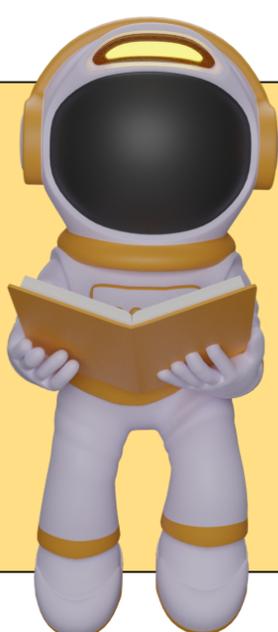




BETTER PROSPECTIVE



DOCUMENTS

Mentionner les documents qui peuvent aider à établir le socle de connaissances communes qu'il faudra construire : thèses, articles, prospectives existantes

EXPERTS

Mentionner les profils et les domaines d'expertises des experts à inviter des noms si vous en avez



SOURCES DE FINANCEMENT

Mentionner des partenaires, des propositions de sources de financement possibles

VILLES

Mentionner des villes sur lesquelles la prospective pourrait être déclinée et spécifier la raison de ce signalement (intérêt spécifique, contacts privilégiés...)

